

Tracción consolidada

Menteia — Estudio de productos de inteligencia artificial aplicada para industrias de México y LatAm.

Doble D

Piloto privado por invitación. Producto funcional en producción con dinero real de usuarios; aún sin figura regulatoria propia.

- Piloto lanzado en septiembre de 2026; ~60 usuarios activos en 2 meses (95 cuentas con saldo en el panel público al 26-oct-2026).
 - 483 operaciones cerradas por la flota de agentes; 51% ganadoras.
 - Plataforma operando: registro, KYC, depósitos SPEI/tarjeta/USDC, retiros y CFDI.
-

SAVANT AI

Producto en producción con clientes pagando. Un grupo cliente (INXEL) con 3 marcas operando.

- En producción con 3 marcas de telecom del grupo INXEL (inXel, Jamachulel y XAP): voz, WhatsApp y correo.
 - Operando desde mediados de 2026; ingreso recurrente compartido con KYC de ~MXN \$60,000/mes.
 - Facturación activa (serie MEN-2026) y operación diaria con relevo humano.
-

Menteia KYC

Producto en producción con cliente pagando por uso. Motor reutilizado en otros productos de Menteia.

- En producción con el grupo INXEL (3 marcas de telecom: inXel, Jamachulel y XAP).
 - ~950 verificaciones y ~720 decisiones registradas en las primeras semanas (corte 06-oct-2026).
 - Parte del ingreso recurrente de ~MXN \$60,000/mes compartido con SAVANT AI.
-

Vamo

Piloto con marca de primer nivel. Aún sin ingreso recurrente; conversión a contrato pagado prevista al cierre del piloto.

- Piloto en curso con Ford y Lincoln en México: 3 sucursales.
- Producto completo en demostración: kiosco, WhatsApp, prueba de manejo, KYC, crédito, firma y CRM.
- Precio público definido: MXN \$5,999 por kiosco al mes.

Menteia Hedge

MVP en producción (paper trading). Etapa de validación de mercado.

- MVP funcional en hedge.menteia.com con acceso por invitación y demo pública.
- Comité de 12 analistas, director de riesgo, backtests, señales diarias y portafolios paper en producción.
- Etapa de idea validada técnicamente; aún sin usuarios de pago.

Seguro Sin Vueltas

Piloto en producción, sin ingresos aún. Infraestructura completa (agente, CRM, sitios, analítica).

- Plataforma en producción (piloto) desde julio de 2026: sitio, agente de WhatsApp y CRM para asesores.
- Operada por VITAE Asesores con asesores especializados.
- Métricas de casos reales por documentar (los datos de prueba se limpiaron en jul–sep).

Sommelier IA

Despliegue para un cliente vitrina. Siguiente paso: convertirlo en plantilla replicable y vender a otros negocios.

- Caso vitrina en producción: sergiocamacho.pro (Chef Sergio Camacho, CDMX) con sommelier de voz y concierge de WhatsApp.
- Producto desplegado desde mediados de 2026.
- Etapa de caso de uso: aún sin otros clientes ni ingreso recurrente.

Copiloto Aero

Producto en producción con un cliente ancla. Aún sin ingreso recurrente reportado.

- En producción con INDUMET (cotización aeroespacial): buzón real, CRM en vivo e histórico ingerido.
- 929 cotizaciones históricas, 4,600 partidas y 29 clientes del histórico como base de conocimiento.
- 7 usuarios del equipo de INDUMET operando la cabina.