

Vamo

Ningún cliente vuelve a esperar en tu agencia.

cotizador.menteia.com

by MENTEIA

Cada minuto de espera es una venta perdida

01

Clientes esperando

El vendedor está ocupado y el cliente se va a otra agencia.

02

Crédito lento

72% compra a crédito; el expediente tarda días.

03

Embudo ciego

Nadie sabe qué kiosco o modelo generó la venta.

Del QR al crédito firmado, sin esperar

01

Escanea

QR dinámico en kiosk o tótem.

02

Conversa

Asesor de IA por WhatsApp y voz, 24/7.

03

Maneja

Prueba de manejo agendada con recordatorio.

04

Financia

KYC, solicitud bancaria precargada y firma.

05

Cierra

CRM con embudo por agencia y kiosk.

Atiende como vendedor, mide como CRM

Flujo completo

Atención, prueba, identidad, crédito y firma en uno.

Físico + digital

Captura al cliente en piso; WhatsApp lo sigue.

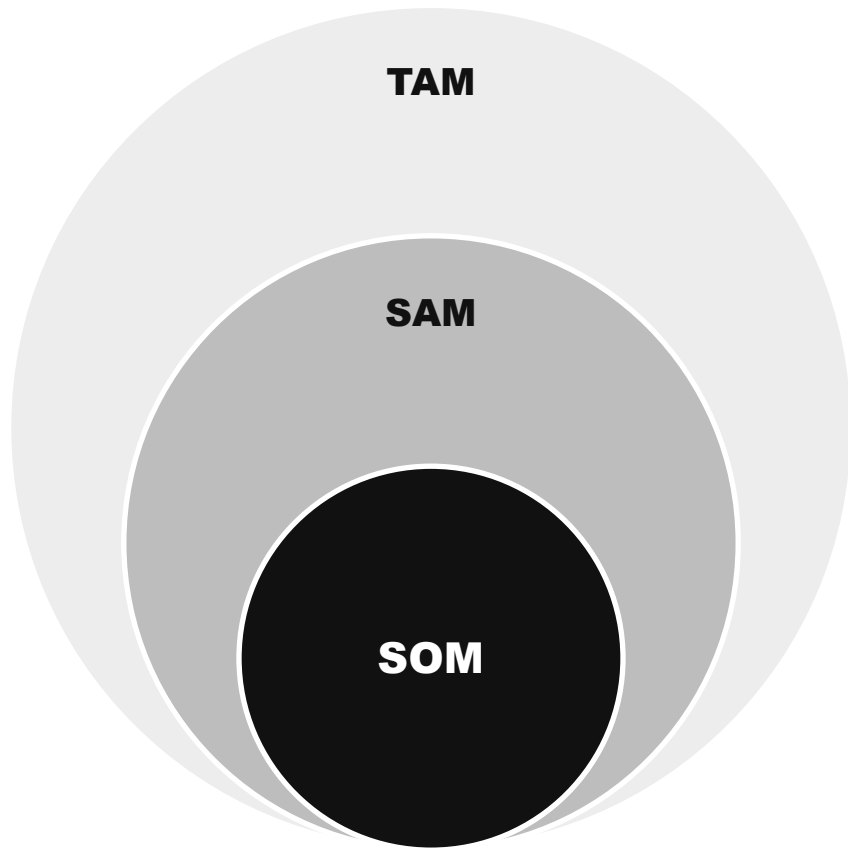
Trazabilidad

Venta atribuida a agencia, kiosco y modelo.

Sin inversión

Renta mensual con equipo, instalación y soporte.

2,800 agencias y 1.5 M de autos al año



TAM US\$17M

2,800 agencias en México × US\$6k/año

SAM US\$4M

Ford, Lincoln y marcas de volumen (~650 agencias)

SOM US\$350k

~60 kioscos en 24–36 meses

Renta por kiosk, todo incluido

KIOSCO

MXN 5,999

al mes: equipo, instalación, asesor de IA y soporte.

CRÉDITO

US\$15–30

por expediente de crédito completado.

SOLO WHATSAPP

MXN 3,500

al mes para agencias digitales.

TRACCIÓN

Piloto con Ford y Lincoln

3

sucursales Ford / Lincoln en piloto

7

módulos en producción

0 s

de espera para el cliente

Producto completo: QR dinámico, WhatsApp, voz, pruebas de manejo, KYC, crédito multibanco, firma y CRM.

Lo que ningún CRM ni chatbot hace solo

Alternativa	Qué ofrece	Nuestra ventaja
CRM automotriz (Salesforce, DealerSocket)	Gestión de prospectos	Atiende al cliente en piso y por WhatsApp
Chatbots de marca	Respuestas genéricas	Cotiza, agenda, verifica identidad y arma crédito
Hostess / vendedor de guardia	Atención humana limitada	0 s de espera, 24/7
Plataformas de crédito automotriz	Solo financiamiento	Del primer contacto al contrato firmado

De 3 sucursales a 60 kioscos

01

Piloto → contrato

Ford y Lincoln como caso de referencia.

02

Grupos y marca

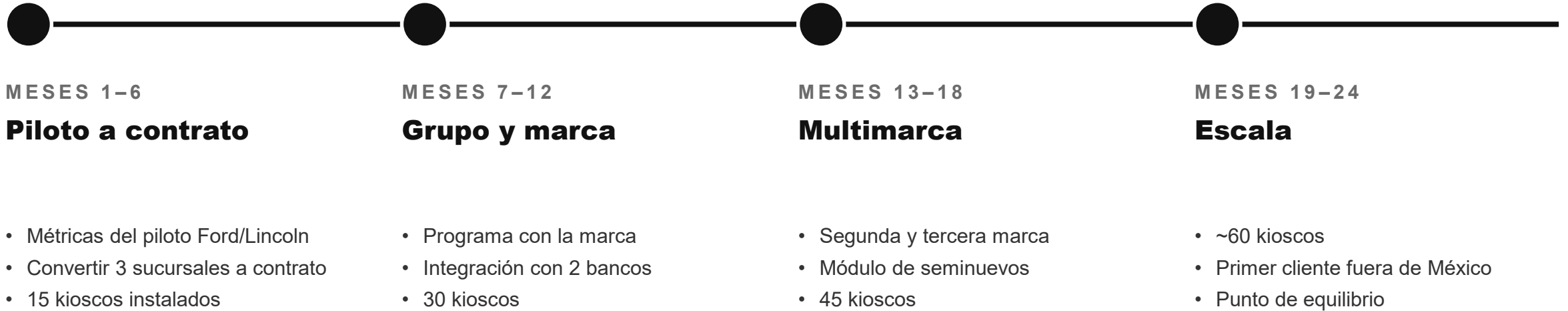
Venta por grupo y programa con la marca.

03

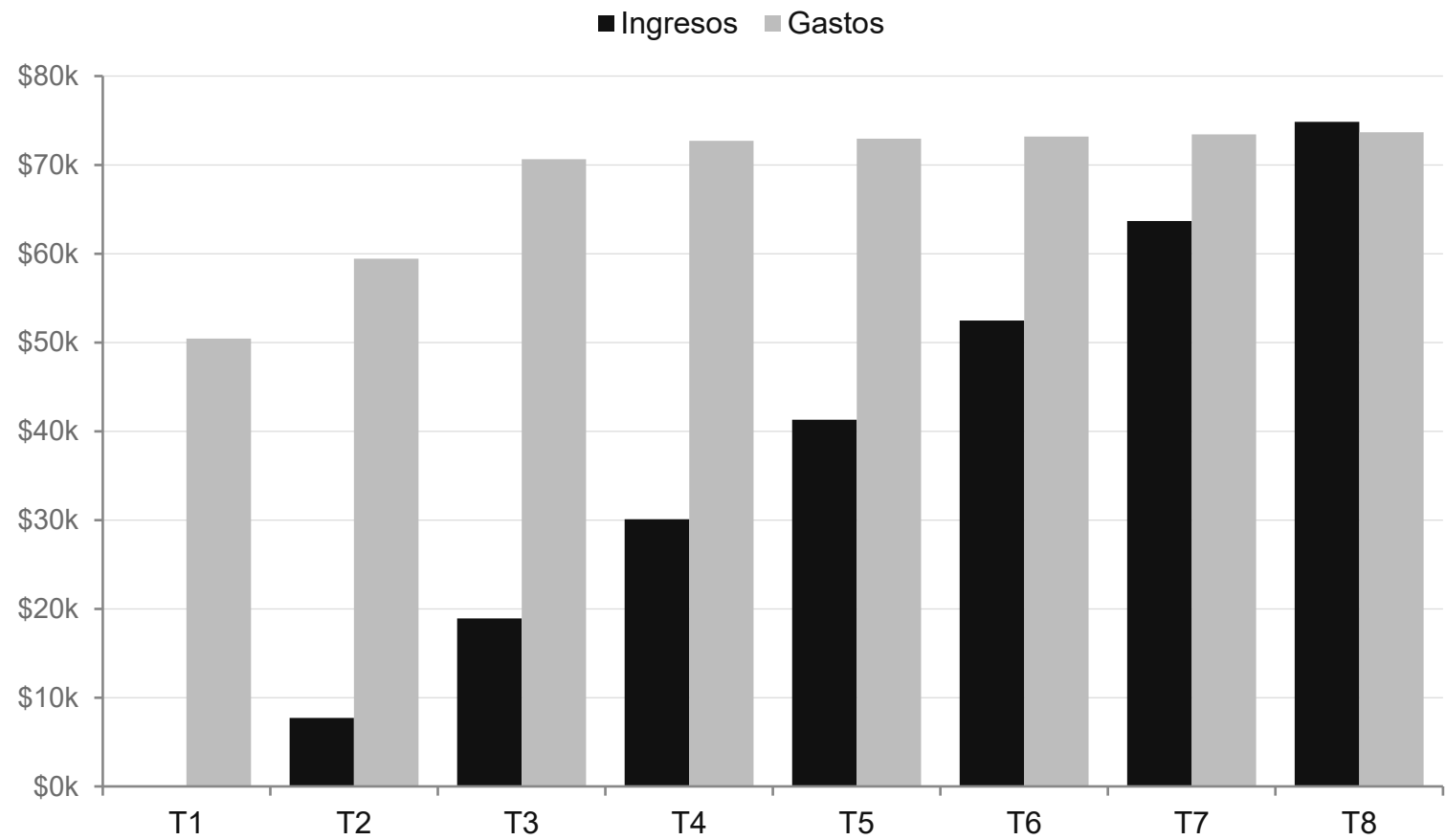
Financieras

Bancos que ganan con expedientes completos.

Roadmap a 24 meses



Proyección financiera a 24 meses



US\$26k

Ingreso mensual al mes 24

US\$314k

Ingreso anualizado (ARR) al mes 24

Mes 23

Punto de equilibrio mensual

LA OFERTA

La ronda

US\$625,000

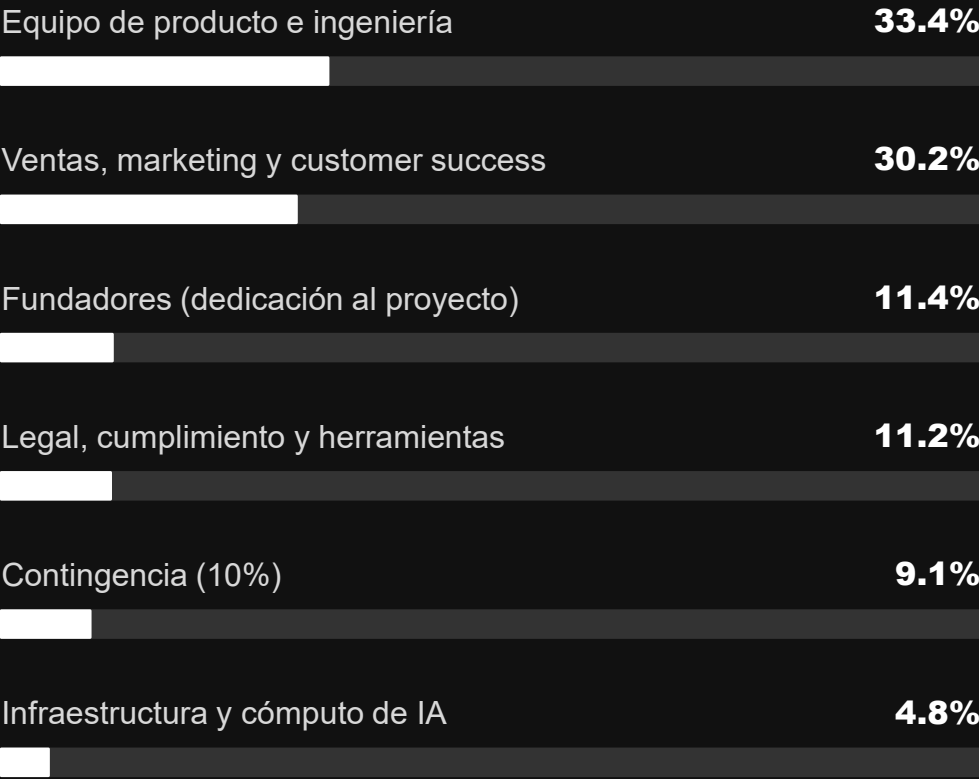
por el 17.5% · 24 meses de operación

PRE-MONEY **US\$2,950,000**

POST-MONEY **US\$3,575,000**

INSTRUMENTO **Serie semilla**

USO DE FONDOS



Un equipo que ya opera 8 productos de IA



Rafael Herrera

CEO / CFO

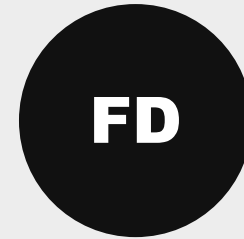
Estrategia, finanzas y relación con inversionistas y clientes corporativos.



Vladimir Díaz

CTO

Arquitectura, IA y operación de los productos de Menteia en producción.



Francisco D'Angelo

Director Legal y Cumplimiento

Estructura corporativa, cumplimiento regulatorio y protección de datos.

Invierte en Vamo

Las agencias ya probaron Vamo. La ronda lo instala en todo el país.

Rafael Herrera · CEO / CFO
Vladimir Díaz · CTO
cotizador.menteia.com