

Copiloto Aero

Cotiza en horas lo que hoy toma días, sin perder el control.

copiloto.indumet.org

by **MENTEIA**

Cotizar una pieza aeroespacial toma días

01

RFQs complejas

Planos, materiales y tolerancias: días de un analista experto.

02

Conocimiento atrapado

En pocas cabezas y miles de cotizaciones que nadie consulta.

03

Errores caros

Un número de parte equivocado cuesta el pedido.

Una cabina de IA para cotizar, con el ingeniero al mando



IA confiable para industria regulada

Cero cifras del LLM

Todo número viene del motor de precios.

Humano en cada compuerta

Técnica, precio y envío.

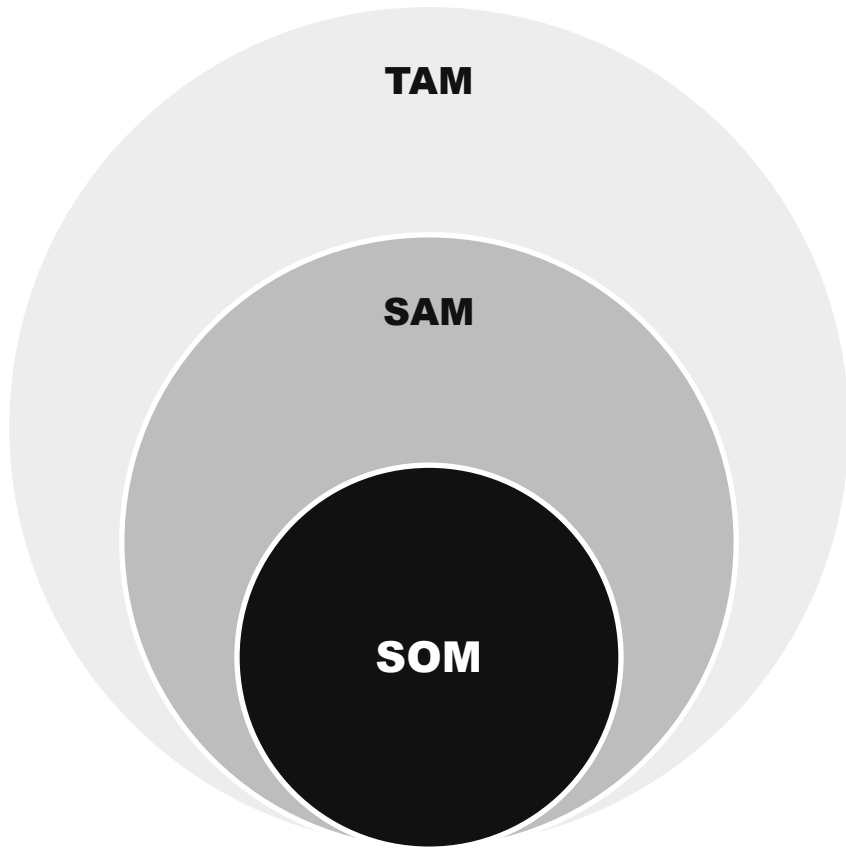
Aprende de tu historia

Cotizaciones previas como base de conocimiento.

Sobre lo que ya usas

Correo, CRM y motor existentes.

US\$13.6 B en exportaciones aeroespaciales



TAM US\$45M

~3 mil proveedores que cotizan bajo plano × US\$15k/año

SAM US\$5.8M

386 empresas aeroespaciales en México × US\$15k/año

SOM US\$250k

~11 empresas con ticket de US\$22k/año

Implementación + suscripción por empresa

SUSCRIPCIÓN

US\$1,500

al mes por empresa (hasta 10 usuarios).

IMPLEMENTACIÓN

US\$8–15k

integración e ingesta del histórico.

USUARIO EXTRA

US\$100

por usuario al mes.

En producción en el sector aeroespacial

929

cotizaciones históricas ingeridas

4,600

partidas en la base de conocimiento

7

usuarios de INDUMET operando

26

herramientas del agente

Cliente ancla: INDUMET. Buzón real, CRM en vivo y PDF de cotización en producción.

Ni Excel, ni ERP rígido, ni chat que inventa

Alternativa	Qué ofrece	Nuestra ventaja
Cotización manual (Excel + correo)	Lo que hacen hoy	Días → horas, con historial y trazabilidad
ERP / CPQ industriales (SAP, Paperless Parts)	Configuradores caros y rígidos	Se monta sobre el CRM y correo existentes
Chat de IA genérico	Responde, pero inventa cifras	Cero cifras del LLM; humano en cada compuerta
Consultoría a la medida	Proyectos largos	Producto listo en semanas

De 1 a 11 proveedores aeroespaciales

01

Caso INDUMET

Referencia en producción.

02

Clústeres

Querétaro, Chihuahua, Sonora, BC vía FEMIA.

03

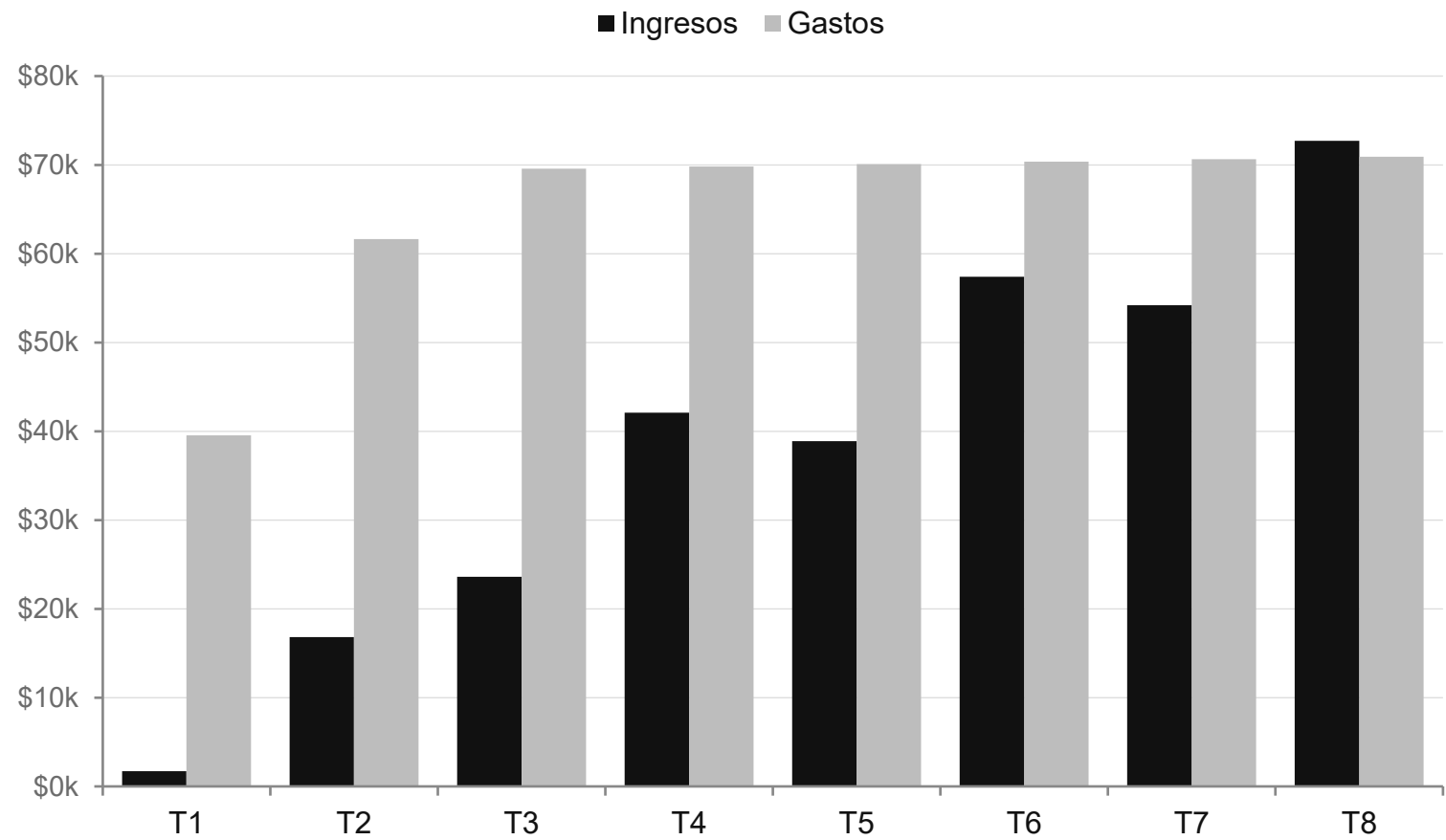
Nearshoring

Proveedores de EE.UU. desde clientes mexicanos.

Roadmap a 24 meses



Proyección financiera a 24 meses



US\$29k

Ingreso mensual al mes 24

US\$344k

Ingreso anualizado (ARR) al mes 24

Mes 18

Punto de equilibrio mensual

La ronda

US\$575,000

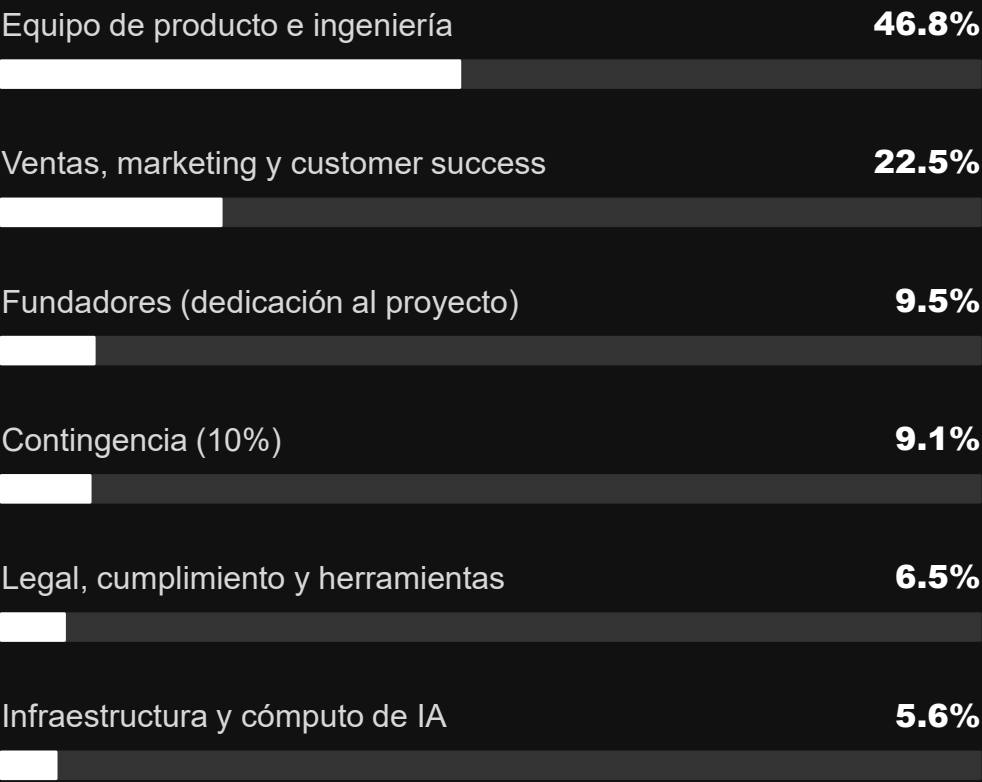
por el 20% · 24 meses de operación

PRE-MONEY **US\$2,300,000**

POST-MONEY **US\$2,875,000**

INSTRUMENTO **Serie semilla**

USO DE FONDOS



Un equipo que ya opera 8 productos de IA



Rafael Herrera

CEO / CFO

Estrategia, finanzas y relación con inversionistas y clientes corporativos.



Vladimir Díaz

CTO

Arquitectura, IA y operación de los productos de Menteia en producción.



Francisco D'Angelo

Director Legal y Cumplimiento

Estructura corporativa, cumplimiento regulatorio y protección de datos.

Invierte en Copiloto Aero

La industria aeroespacial mexicana exporta récords cada año. Sus cotizaciones también deben acelerar.

Rafael Herrera · CEO / CFO
Vladimir Díaz · CTO
copiloto.indumet.org