PlaneTech Air Express

La parte que tu avión necesita, cotizada en horas, no en días.

planetechair.me

by MENTEIA

EL PROBLEMA

Un avión en tierra cuesta miles por día

01

AOG caro

Cada día sin la parte es un avión que no vuela.

02

Pocos proveedores

Inventario local limitado y demoras aduanales.

03

Cotizar es lento

Cientos de ofertas que revisar a mano por parte.

LA SOLUCIÓN

Un broker de Miami operado por IA

01

Pide por chat

Número de parte, foto de la placa o nota de voz.

02

Sourcing global

Cientos de ofertas revisadas en minutos.

03

RFQ automático

Todos los proveedores relevantes, en una pasada.

04

Propuesta

PDF con precio, condición y certificados.

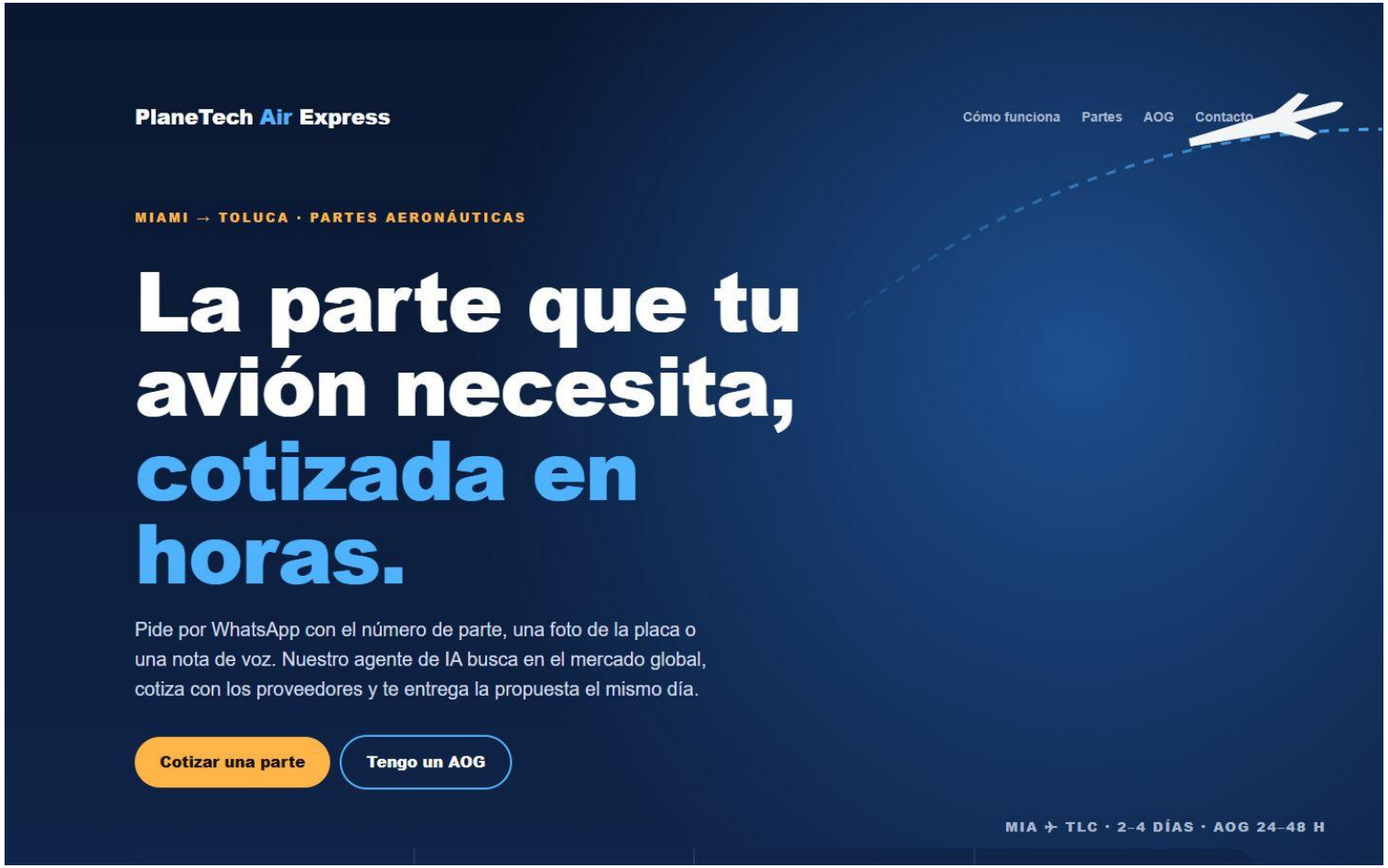
05

Entrega

Miami → Toluca en 2–4 días; AOG en 24–48 h.

HTTPS://MENTEIA.COM/AEROEXPRESS/

El producto, en pantalla





POR QUÉ GANAMOS

El primero en cotizar gana

Velocidad

Horas, no días, de la solicitud a la propuesta.

Cobertura

Más proveedores consultados por cada parte.

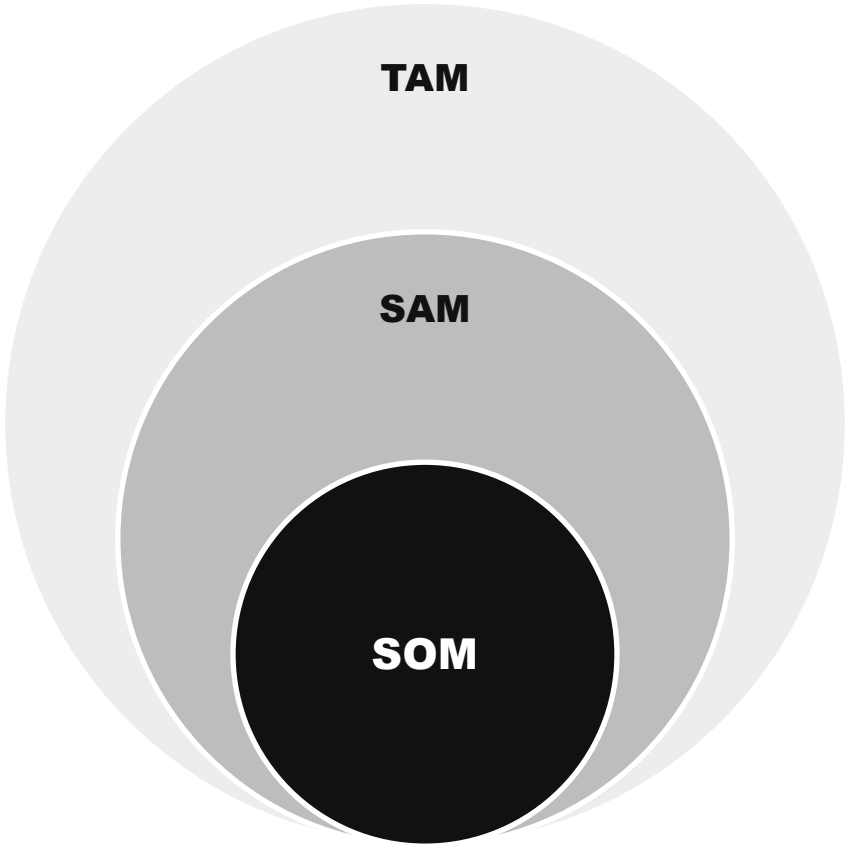
Trazabilidad

8130-3 y certificados verificados en Miami.

Hub correcto

Base en Miami, cliente ancla en Toluca.

Toluca: el hub de la aviación ejecutiva



TAM US$600M

Partes de reemplazo para aviación ejecutiva, general y MRO en México

SAM US$60M

Ecosistema Toluca + CDMX: operadores, charter y talleres

SOM US$3.9M

~US$325k de ventas al mes en 24 meses

MODELO DE NEGOCIO

Margen en cada operación

AOG

30–50%

de margen por urgencia, entrega en 24–48 h.

ROTABLES

20–35%

venta en firme, sin exchange.

RUTINARIAS

15–25%

consumibles y hardware con recompra.

TRACCIÓN

Operando con el mayor operador ejecutivo de LatAm

ALE
cliente activo en Toluca

180+
ofertas revisadas por búsqueda

8+
proveedores por solicitud

Min
de la solicitud al RFQ enviado

Agente en producción desde agosto de 2026: captura por chat, PartsBase, RFQs, lectura de respuestas y propuestas en PDF.

COMPETENCIA

Más rápido que un broker, más global que lo local

Alternativa	Qué ofrece	Nuestra ventaja
Proveedores locales en Toluca	Inventario limitado, tiempos de importación	Acceso al mercado global desde Miami en horas
Brokers tradicionales de Miami	Cotización manual por teléfono y correo	Agente de IA: más proveedores, más rápido
Compra directa en marketplaces	El cliente busca y negocia solo	Sourcing, verificación y logística resueltos
Distribuidores OEM	Precio de lista, plazos largos	Alternativas surplus/overhaul certificadas

De ALE a todo el ecosistema Toluca

01

Cliente ancla

ALE como referencia y volumen recurrente.

02

Puerta AOG

Una urgencia resuelta convierte al cliente.

03

Certificaciones

ASA-100 y AS9120B para MROs grandes.

QUÉ LOGRAMOS CON LA RONDA

Roadmap a 24 meses

MESES 1–6

Base comercial

- Documentar ventas con ALE
- Membresía ASA y LLC en Miami
- 5 clientes activos en Toluca

MESES 7–12

Recompra

- Programa de consumibles para MROs
- Certificación ASA-100
- US$100k de ventas al mes

MESES 13–18

AOG 24/7

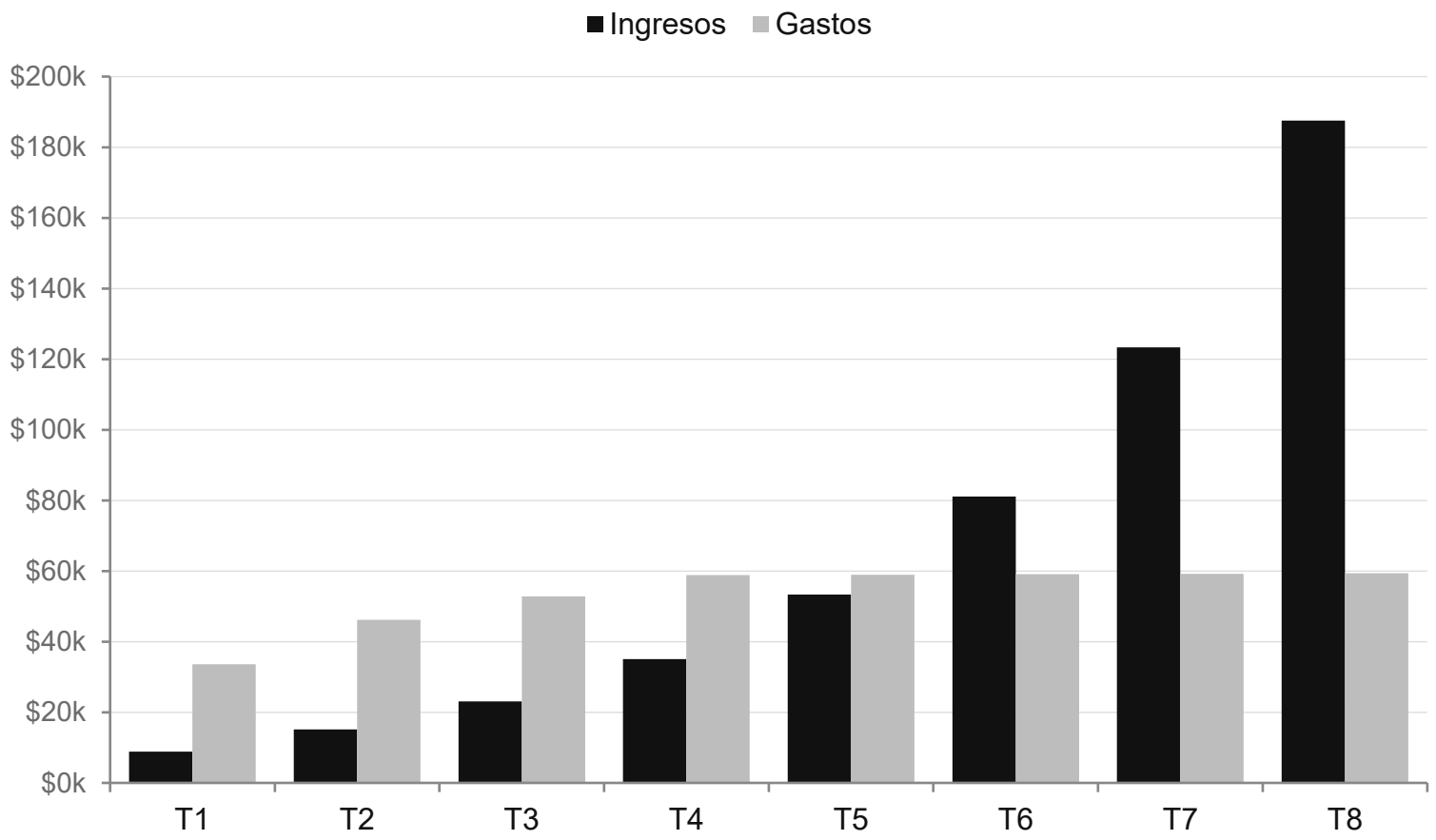
- Guardia AOG con stock de alta rotación
- Monterrey y Guadalajara
- US$200k de ventas al mes

MESES 19–24

Escala

- ~US$325k de ventas al mes
- AS9120B en curso
- Centroamérica

Proyección financiera a 24 meses



US$71k

Ingreso mensual al mes 24

US$857k

Ingreso anualizado (ARR) al mes 24

Mes 15

Punto de equilibrio mensual

LA OFERTA

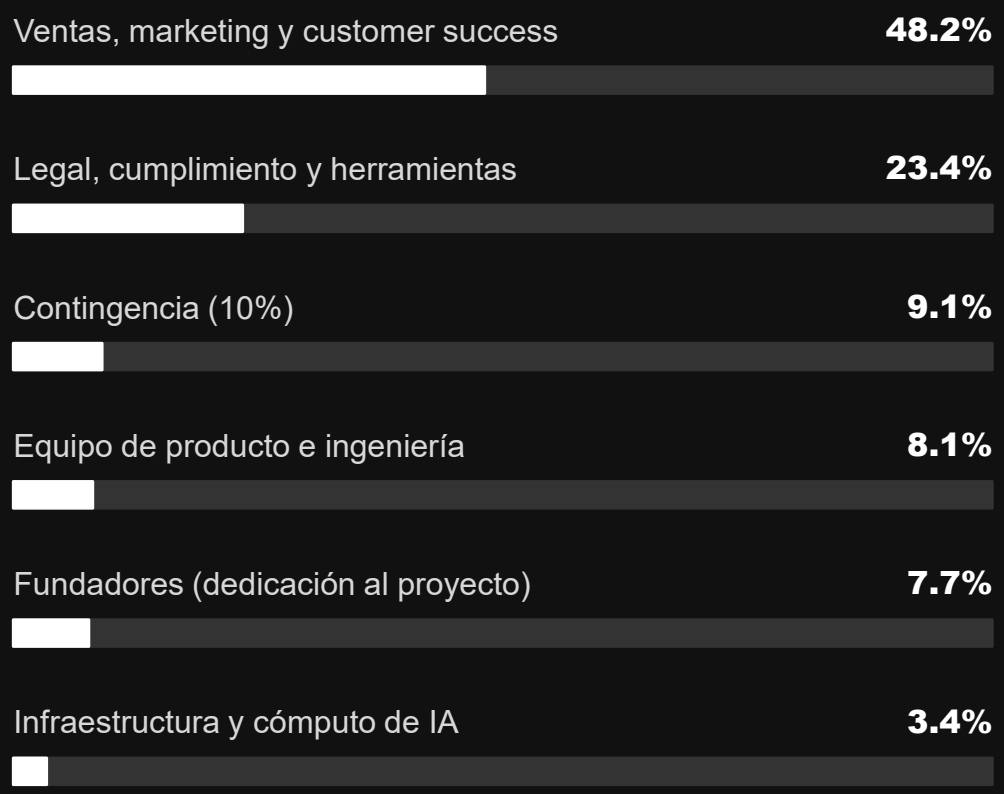
La ronda

US$475,000

por el 20.9% · 24 meses de operación

PRE-MONEY	**US$1,800,000**
POST-MONEY	**US$2,275,000**
INSTRUMENTO	**SAFE post-money**

USO DE FONDOS



EQUIPO

Un equipo que ya opera 9 productos de IA

RH

Rafael Herrera

CEO / CFO

Estrategia, finanzas y relación con inversionistas y clientes corporativos.

VD

Vladimir Díaz

CTO

Arquitectura, IA y operación de los productos de Menteia en producción.

FD

Francisco D'Angelo

Director Legal y Cumplimiento

Estructura corporativa, cumplimiento regulatorio y protección de datos.

Invierte en PlaneTech Air Express

La aviación ejecutiva de México necesita partes más rápido. Ya estamos cotizando.

Rafael Herrera · CEO / CFO
Vladimir Díaz · CTO
menteia.com