RosettaDMS

Todos tus dealers. Cualquier DMS. Un solo idioma.

rosettadms.menteia.com

by MENTEIA

EL PROBLEMA

Cientos de dealers, decenas de DMS, la marca a ciegas

01

La marca

Datos de servicio, partes e inventario tarde y en Excel.

02

El dealer

Captura dos veces y no va a cambiar de DMS.

03

El cliente

Nadie contesta y la pieza no está.

LA SOLUCIÓN

Un solo idioma para todos los DMS

01

Conecta

API o agente de computer use.

02

Traduce

Rosetta Schema e historial por VIN.

03

Piensa

Partes JIT y alertas de calidad.

04

Actúa

Escribe citas y reservas en el DMS.

05

Expone

MCP para agentes y voz con Allo.

El producto, en pantalla







POR QUÉ GANAMOS

Funciona donde no hay API

Sin API

Opera DMS de escritorio, AS-400 y Citrix.

$0 al dealer

La marca paga por dealer conectado.

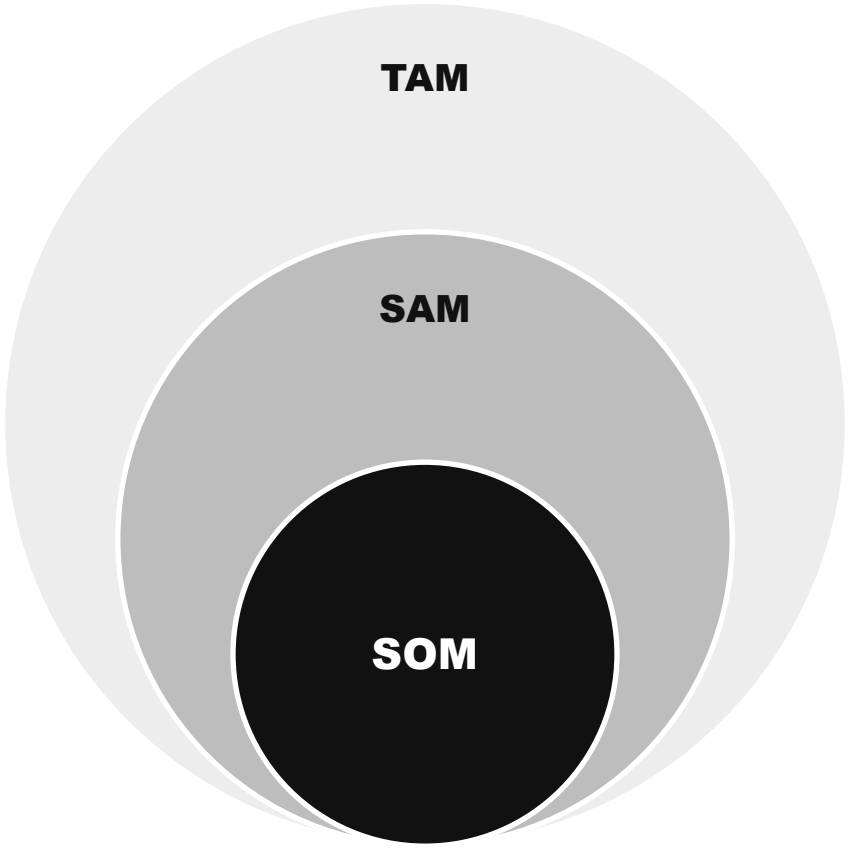
Bidireccional

Lee y también agenda dentro del DMS.

Para agentes

Servidor MCP para toda la red.

2,800 dealers y ningún integrador neutral



TAM US$10M

2,800 dealers en México × US$3.6k/año

SAM US$4M

Marcas con 100+ dealers (~1,100 dealers)

SOM US$500k

~150 dealers de 1–2 marcas

MODELO DE NEGOCIO

La marca paga, el dealer no

PILOTO

30 días

4 dealers con 4 DMS distintos.

RED

~US$300

por dealer al mes (propuesta).

ENTERPRISE

A medida

en la nube de la marca, con SSO y SLA.

TRACCIÓN

Demo lista, buscando el primer piloto

0

pilotos en curso

6

herramientas MCP definidas

$0

costo para el dealer

Demo navegable con 10 dealers ficticios y 4 tipos de DMS. Sin clientes todavía.

COMPETENCIA

Lo que ni el DMS ni el RPA hacen

Alternativa	Qué ofrece	Nuestra ventaja
Proveedores de DMS (CDK, Reynolds, Quorum, DMS locales)	Integración solo con su propio sistema	Une todos los DMS de la red en un solo esquema
Integradores de datos automotrices (p. ej. Authenticom/DealerVault)	Extracción de datos de DMS, foco en EE.UU.	Lee y escribe, funciona sin API y expone MCP para agentes
RPA genérico (UiPath, Automation Anywhere)	Bots frágiles, proyecto por cliente	Playbooks por DMS reutilizables y adaptación por visión
Reportes en Excel y portales de la marca	Datos tarde y captura doble	Datos diarios u horarios sin capturar nada

De 4 dealers a toda la red

01

Piloto

4 dealers, 4 DMS, 30 días.

02

La marca

Financia y recomienda a su red.

03

Reutiliza

Cada DMS mapeado sirve para el siguiente dealer.

QUÉ LOGRAMOS CON LA RONDA

Roadmap a 24 meses

MESES 1–6

Primer piloto

- Piloto con 1 marca o grupo (4 dealers, 4 DMS)
- 3 DMS mapeados con playbook
- Convertir el piloto a contrato

MESES 7–12

Red de una marca

- 40 dealers conectados
- Voz con Allo en producción
- Pedido JIT de partes en uso

MESES 13–18

Segunda marca

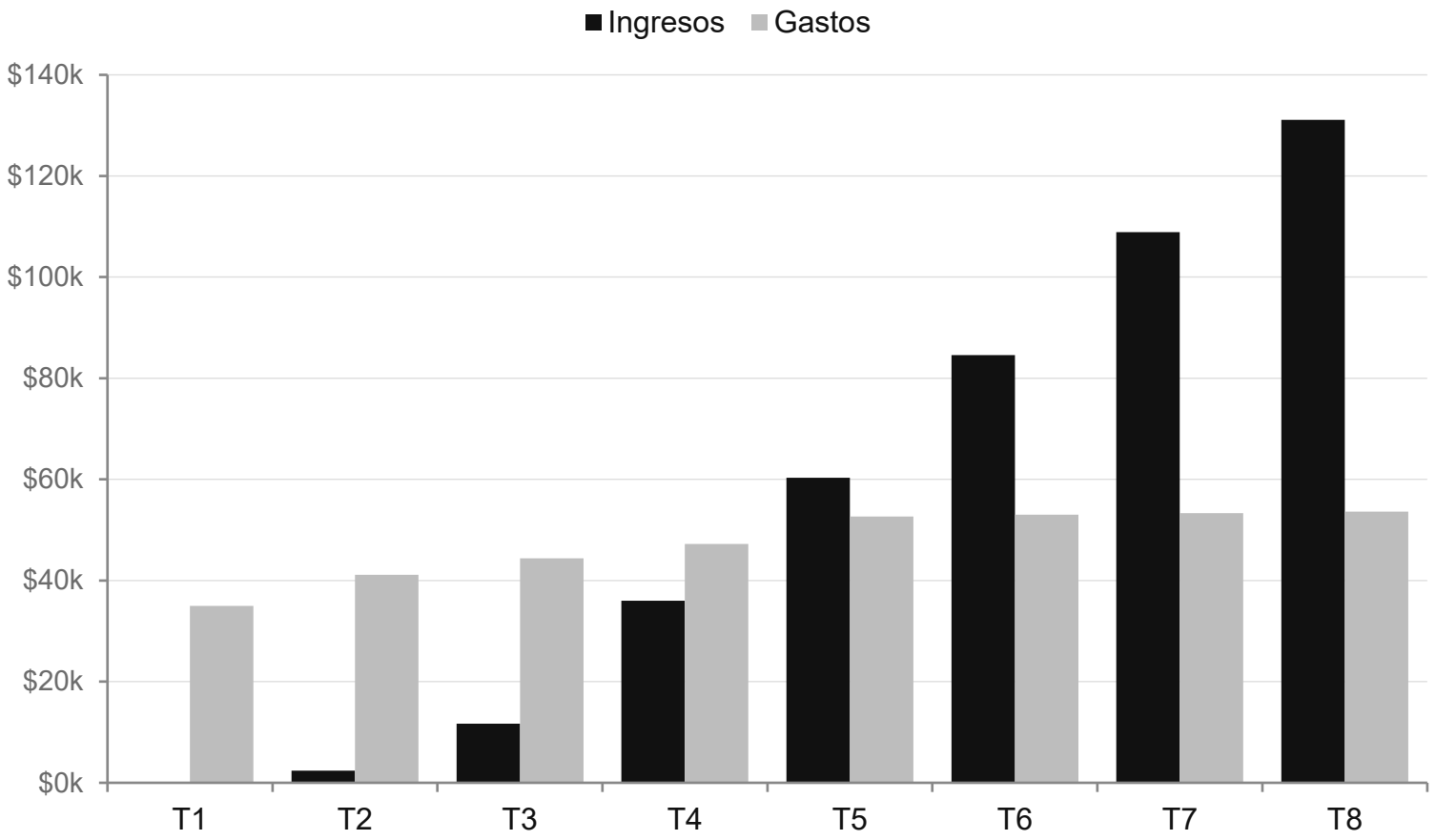
- Segunda marca
- 90 dealers conectados
- Alertas de calidad para la marca

MESES 19–24

Escala

- ~150 dealers conectados
- Primer cliente fuera de México
- Punto de equilibrio

Proyección financiera a 24 meses



US$45k

Ingreso mensual al mes 24

US$540k

Ingreso anualizado (ARR) al mes 24

Mes 14

Punto de equilibrio mensual

LA OFERTA

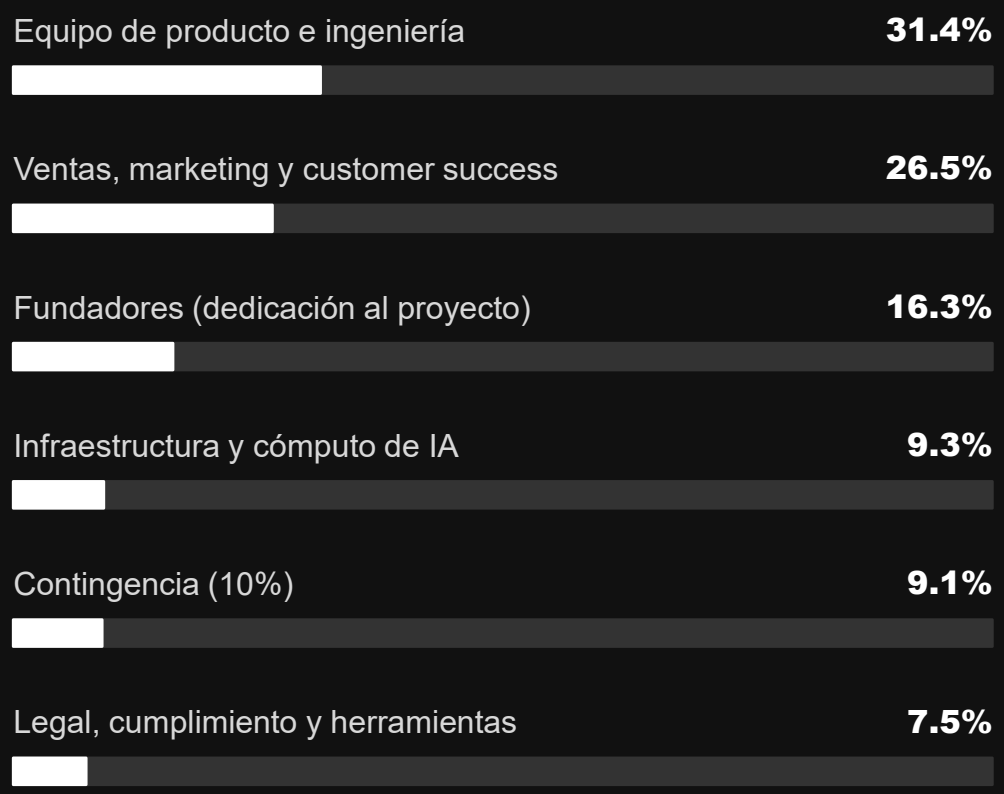
La ronda

US$425,000

por el 29.8% · 24 meses de operación

PRE-MONEY	**US$1,000,000**
POST-MONEY	**US$1,425,000**
INSTRUMENTO	**SAFE post-money**

USO DE FONDOS



EQUIPO

Un equipo que ya opera 9 productos de IA

RH

Rafael Herrera

CEO / CFO

Estrategia, finanzas y relación con inversionistas y clientes corporativos.

VD

Vladimir Díaz

CTO

Arquitectura, IA y operación de los productos de Menteia en producción.

FD

Francisco D'Angelo

Director Legal y Cumplimiento

Estructura corporativa, cumplimiento regulatorio y protección de datos.

Invierte en RosettaDMS

La demo ya existe. La ronda conecta la primera red completa.

Rafael Herrera · CEO / CFO
Vladimir Díaz · CTO
rosettadms.menteia.com